Документ подписан простой электронной подписью Информация о владельце:

ФИО: Дмитриев Николай Николаевич

Должность: Ректор Дата подписания: 03:03.2024 06.39.44
Уникальный программный ИРКУТСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ имени А.А. ЕЖЕВСКОГО

Кафедра философии, социологии и истории



Документ подписан простой электронной подписью

Организация, подписант федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Иркутский государственный аграрный университет им. А.А. Ежевского"

Пользователь Иванов Д.А.

Дата подписания 28.04.2023 Подпись верна

### Рабочая программа дисциплины «Деловой этикет»

Направление подготовки (специальность) 35.03.11 Гидромелиорация

Направленность (профиль) Гидромелиорация

(уровень бакалавриата)

Форма обучения: очная, заочная

4 курс, 8 семестр /4 курс

#### 1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель освоения дисциплины:

- обеспечить формирование полноценной личности социально ответственного, граждански активного и толерантного человека, разделяющего гуманистические идеалы, способного к работе в коллективе, к самосовершенствованию, самоорганизации и самообразованию;
- обеспечить усвоение студентами правил делового этикета как отражение нравственных норм и основу для формирования деловых отношений, с его понятиями, принципами и нормами.

Основные задачи освоения дисциплины:

- способствовать освоению студентами ключевых этических принципов и этикетных норм делового общения, приобретению навыков оптимального поведения в разных ситуациях, связанных с деловыми контактами;
- обучить их самостоятельно ориентироваться в системе этикетных норм.

#### 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина «Деловой этикет» находится в факультативной части учебного плана по направлению подготовки 35.03.11 Гидромелиорация . Дисциплина изучается на 4 курсе в 8 семестре.

## 3. ТРЕБОВАНИЯ К УСЛОВИЯМ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ (ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ)

Изучение данной дисциплины направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций, соотнесенных с индикаторами достижения компетенций:

Код компе- тенции	Результаты освоения ОП	· · · •	Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине
-------------------------	------------------------	---------	---

УК-4	Способен осуществлять	ИД-1 <sub>УК-4</sub> - Выбирает на	знать: основные нормы и
	деловую коммуникацию	государственном и	правила делового этикета,
	в устной и письменной	иностранном (-ых)	современные
	формах на	языках	приемы и средства устной и
	государственном языке	коммуникативный	письменной
	Российской Федерации и	приемлемый стиль	коммуникации на
	иностранном(ых)	делового общения,	государственном языке
	языке(ах)	вербальные и	Российской Федерации
		невербальные средства	(русском) и
		взаимодействия с	иностранном(ых) языке(ах),
		партнерами.	используемые во
			взаимодействии с партнерами
			уметь: выбирать
			коммуникативно
			приемлемые стили делового
			общения, вербальные и
			невербальные средства
			взаимодействия с партнерами;
			-презентировать себя в
			публичном
			выступлении и через резюме;
			вести деловую переписку;
			на русском и иностранном(ых)
			языке(ах);создавать на русском
			и иностранном(ых) языке(ах)
			письменные и устные тексты
			научного и официально
			делового стилей речи
			владеть: -навыками
			применения основных норм и
			правил делового этикета,
			оптимальными с точки зрения
			достижения цели стилем,
			средствами и приемами
			общения для взаимодействия с
			партнерами

ИД-2 <sub>УК-4</sub> Использует информационно-	знать: основные правила
1 1	применения на практике
коммуникационные	информационных технологий
пехнологии при поиске необходимой	технологии при поиске
* *	необходимой информации в
информации в	процессе решения стандартных
процессе решения	коммуникативных задач на
стандартных	государственном и
коммуникативных	иностранном (-ых) языках.
задач на	уметь: использовать
государственном и	информационные технологии
иностранном (-ых)	при решении
языках.	коммуникативных задач
	владеть: навыками грамотной
	речи, правилами составления
	деловых писем, а также
	применения информационных
	технологий для решения
	коммуникативных задач.
ИД-3ук-4 Ведет	знать: правила ведения
деловую переписку,	деловой переписки с учетом
ľ	особенностей партнеров на
стилистики	государственном и
официальных и	иностранном языках
± .	уметь: грамотно вести
социокультурные	деловую переписку на
различия в формате	государственном и
корреспонденции на	иностранном языках
государственном и	владеть: навыками
иностранном (-ых)	составления суждений в
языках.	процессе деловой переписки
	на государственном и
	иностранном языках

ИД-4<sub>УК-4</sub> знать: правила выстраивания Демонстрирует диалогического общения для интегративные умения сотрудничества в использовать академической коммуникации диалогическое общения общение для уметь: грамотно использовать сотрудничества в диалогическое общение общение для сотрудничества в академической академической коммуникации коммуникации общения: общения владеть: навыками •внимательно выстраивания диалогического слушая и пытаясь общения для сотрудничества в понять суть идей академической коммуникации других, даже если общения они противоречат собственным воззрениям; • уважая высказывания других как в плане содержания, так и в плане формы; • критикуя аргументировано и конструктивно, не

## 4. ОРГАНИЗАЦИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ДЛЯ ИНВАЛИДОВ И ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Обучение по дисциплине лиц, относящихся к категории инвалидов, и лиц с ограниченными возможностями здоровья осуществляется с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья таких обучающихся.

необходимости обучения случае возникновения ЛИЦ ограниченными здоровья В Университете возможностями предусматривается создание специальных условий, включающих в себя специальных образовательных использование программ, воспитания, дидактических материалов, специальных технических средств обучения коллективного и индивидуального пользования, предоставление услуг ассистента (помощника), оказывающего обучающимся необходимую проведение групповых техническую помощь, индивидуальных И коррекционных занятий, обеспечение доступа в здания Университета и другие условия, без которых невозможно или затруднено освоение образовательных обучающимися программ c ограниченными возможностями здоровья.

При получении высшего образования обучающимся

c

ограниченными возможностями здоровья предоставляются бесплатно учебная литература, а также услуги сурдопереводчиков и тифлосурдопереводчиков.

С учетом особых потребностей обучающимся с ограниченными возможностями здоровья обеспечивается предоставление учебных, лекционных материалов в электронном виде.

# 5. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ В ЗАЧЕТНЫХ ЕДИНИЦАХ С УКАЗАНИЕМ КОЛИЧЕСТВА ЧАСОВ, ВЫДЕЛЕННЫХ НА КОНТАКТНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ПРЕПОДАВАТЕЛЕМ (ПО ВИДАМ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ) И НА САМОСТОЯТЕЛЬНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ

#### 5.1. Объем дисциплины и виды учебной работы:

**5.1.1. Очная форма обучения:** Семестр –8, вид отчетности – зачет (8 семестр).

Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 з.е. - 72 часа

Вид учебной работы	Объем часов / зачетных единиц	Объем часов / зачетных единиц
	всего	8 семестр
Общая трудоемкость дисциплины	72/2	72//2
Контактная работа обучающихся с преподавателем (всего)	16	16
в том числе:		
Лекции (Л)		
Семинарские занятия (СЗ)	16	16
Лабораторные работы (ЛР)		
Самостоятельная работа:	56	56
Курсовой проект (КП)		
Курсовая работа (КР)		
Расчетно-графическая работа (РГР)		
Реферат (Р)		
Эссе (Э)		
Контрольная работа		
Самостоятельное изучение разделов	26	26
Самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий, подготовка к лабораторным и практическим занятиям, коллоквиумам, рубежному контролю и т.д.)	30	30
Подготовка и сдача зачета	зачет	зачет

## **5.1.2. Заочная форма обучения:** курс 4, вид отчетности – зачет. Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 з.е. - 72 часа

Вид учебной работы	Объем часов / зачетных единиц	Объем часов / зачетных единиц
	всего	4 курс
Общая трудоемкость дисциплины	72/2	72//2
Контактная работа обучающихся с преподавателем (всего)	4	4
в том числе:		
Лекции (Л)		
Семинарские занятия (СЗ)	4	4
Лабораторные работы (ЛР)		
Самостоятельная работа:	68	68
Курсовой проект (КП)		
Курсовая работа (КР)		
Расчетно-графическая работа (РГР)		
Реферат (Р)		
Эссе (Э)		
Контрольная работа		
Самостоятельное изучение разделов	48	48
Самоподготовка (проработка и повторение		
лекционного материала и материала учебников и		
учебных пособий, подготовка к лабораторным и	20	20
практическим занятиям, коллоквиумам,	20	20
рубежному контролю и т.д.)		
Подготовка и сдача зачета	зачет	зачет

#### 6. СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

## 6.1 Содержание дисциплины, структурированное по темам с указанием отведенного на них количества часов и видов учебных занятий:

6.1.1 Очная форма обучения:

<b>№</b> п/п	Раздел, тема, содержание дисциплины	Виды уч включа и трудо (в часах	я самос емкост	стоятел		Формы текущей, промежуточ ной
		Лекции (Л)	Практ. (семинарские)	лаборат. работы (ЛР)	самост. работа (CPC)	аттестации
1	2	3	4	5	6	7

1.	Сущность делового этикета.				
1.1	Понятие деловой этикет и его значение в обществе. Определение понятия деловой этикет. История возникновения делового этикета. Роль делового этикета в жизни современного общества. Виды делового этикета. Дипломатический этикет: основные характеристики. Профессиональный этикет: основные характеристики. Общегражданский этикет: основные характеристики.	1		6	Устный опрос
1.2	Принципы, структура и функции	1		6	Устный
	делового этикета. Основные нормы и принципы делового этикета. Основные функции делового этикета и их значение. Деловой этикет как частный вид социальных норм. Правила делового этикета, используемые в профессиональной деятельности.				опрос
2.	Речевой этикет в деловом				
2.1	общении.	1		4	7.0
2.1	Нормы, принципы, функции речевого этикета в деловом общении. Понятия речевой этикет. Вербальное и невербальное общение. Постулаты использования речевого этикета. Принципы речевого этикета. Функции речевого этикета. Основные особенности, которые следует учитывать при общении с деловыми партнерами. Правила речевого поведения с иностранными партнерами.	1		4	Контрольная работа письменно
2.2	Основные правила использования	 1		4	Устный
	речевого этикета Правила обращения и приветствия. Правила грамотного использования речи в деловой среде. Правила для говорящего и слушающего. Правила использования этикетный речевых средств в отдельных сложных ситуациях. Этикет телефонных переговоров.				опрос
3	Этикет в деятельности				
	руководителя.		j		

3.1	Понятие руководства, функции рук	1	4	Устный
	теля.			опрос
	Роль руководителя в жизни предприят			
	коллектива. Основные цели и задачи			
	руководителя. Понятие лидер и			
	руководитель сходства и различия.			
	Характеристика идеального руководит			
	Роль этикетных норм в			
	деятельности руководителя.			
3.2	Основные этикетные нормы поведе	1	4	Контрольная
	руководителя.			работа
	Правила поведения должностных лиц.			письменно
	Принципы руководителя. Этикет и им			
	руководителя. Правила взаимоотноше			
	руководителя и подчиненных. Типичн			
	ошибки руководителя. Стили			
	управления (авторитарный, либеральн			
	демократический).			
4	Этикет оформления деловых бумаг.			
4.1	Основные правила оформления дел	2	6	Устный
	документов.			опрос
	Понятие деловой документ. Виды дело			Реферат
	документов. Требования ГОСТа к			1 1
	оформлению деловых документов.			
	Этикетные нормы и требования к			
	оформлению деловых бумаг. Правила			
	оформления визитных карточек			
4.2	Правила оформления деловых писел	2	4	Задания
	Понятие деловое письмо. Виды деловн			репродуктив
	писем. Требование ГОСТа к оформлен			ного уровня
	деловых писем. Рекомендации к			
	оформлению текста делового письма.			
	Лексические и языковых нормы в текс			
	делового письма. Этикетные нормы			
	составления деловых писем.			
5	Этикет деловых переговоров			
5.1	Цель, принципы и методы ведения	1	6	Деловая игра
	деловых переговоров.			
	Сущность деловых переговоров. Цель			
	средства проведения. Характеристика			
	мягкого метода ведения переговоров.			
	Характеристика жесткого			
	метода ведения переговоров. Характер			
	метода принципиальных переговоров.			
5.2	Основные правила проведения дело	1	6	Деловая игра
	переговоров.			
	Правила подготовки к деловым перего			
	Правила поведения на начальной, осно			
	заключительной стадии переговоров.			
	Правила общения с деловыми партнер			

6	основные способы успешного заключения договоренностей Имидж делового человека как прояготикетных норм.			
6.1	Понятие деловой имидж. Модель поведения. Понятие деловой имидж. Характерист делового имиджа. Рекомендации и эти нормы, позволяющие создать благопря деловой имидж. Модель поведения. Характеристики оптимальной модели поведения. Этикет подарков и сувенир сфере деловых отношений. Этикетные нормы поведения на деловом приёме и столом.	2	4	Устный опрос
6.2	Внешний вид делового человека. Основные виды одежды делового чело Деловой костюм и основные его характеристики. Правила использован костюма для делового мужчина. Прави использования костюма делового муж Итого	2 16	<b>56</b>	Итоговое тестирование Зачет

6.1.2 Заочная форма обучения:

№ п/п	Раздел, тема, содержание дисциплины	Виды учебных занятий, включая самостоятельную и трудоемкость (в часах)			Формы текущей, промежуточной аттестации	
		Лекции (Л)	Практ. (семинарские)	лаборат. работы (ЛР)	самост. работа (CPC)	
1	2	3	4	5	6	7
1.	Сущность делового этикета.		1		10	Устный опрос
1.1	Понятие деловой этикет и его					
	значение в обществе.					
	Определение понятия деловой					
	этикет. История возникновения					
	делового этикета. Роль делового					
	этикета в жизни современного					
	общества. Виды делового этикета.					
	Дипломатический этикет: основные					
	характеристики.					
	Профессиональный этикет:					
	основные характеристики.					

	Общегражданский этикет:			
	*			
1.2	основные характеристики.			
1.2	Принципы, структура и функции			
	делового этикета.			
	Основные нормы и принципы делового этикета. Основные			
	функции делового этикета и их			
	значение. Делового этикета и их			
	частный вид социальных норм.			
	Правила делового этикета,			
	используемые в профессиональной			
	деятельности.			
2.	Речевой этикет в деловом	1	10	
	общении.	1	10	
2.1	Нормы, принципы, функции			
2.1	речевого этикета в деловом			
	общении.			
	Понятия речевой этикет.			
	Вербальное и невербальное			
	общение. Постулаты использования			
	речевого этикета. Принципы			
	речевого этикета. Функции			
	речевого этикета. Основные			
	особенности, которые следует			
	учитывать при общении с деловыми			
	партнерами. Правила речевого			
	поведения с иностранными			
	партнерами.			
2.2	Основные правила			
	использования речевого этикета			
	Правила обращения и приветствия.			
	Правила грамотного использования			
	речи в деловой среде. Правила для			
	говорящего и слушающего.			
	Правила использования этикетный			
	речевых средств в отдельных			
	сложных ситуациях. Этикет			
	телефонных переговоров.			
3	Этикет в деятельности		10	
	руководителя.			
3.1	Понятие руководства, функции рук			
	теля.			
	Роль руководителя в жизни предприя			
	коллектива. Основные цели и задачи			
	руководителя. Понятие лидер и			
	руководитель сходства и различия.			
	Характеристика идеального руководи			
	Роль этикетных норм в			
	деятельности руководителя.			

3.2	Основные этикетные нормы поведе			
	руководителя.			
	Правила поведения должностных лиц			
	Принципы руководителя. Этикет и им			
	руководителя. Правила взаимоотноше			
	руководителя и подчиненных. Типичі			
	ошибки руководителя. Стили			
	управления (авторитарный, либеральн			
	демократический).			
4	Этикет оформления деловых бумаг	1	10	Устный опрос
•	этикет оформиения деповых бумиг	1		Реферат
4.1	Основные правила оформления дел			
	документов.			
	Понятие деловой документ. Виды дел			
	документов. Требования ГОСТа к			
	оформлению деловых документов.			
	Этикетные нормы и требования к			
	оформлению деловых бумаг. Правила			
	оформления визитных карточек			
4.2	Правила оформления деловых писе			
	Понятие деловое письмо. Виды делов			
	писем. Требование ГОСТа к оформле			
	деловых писем. Рекомендации к			
	оформлению текста делового письма.			
	Лексические и языковых нормы в тек			
	делового письма. Этикетные нормы			
	составления деловых писем.			
5	Этикет деловых переговоров	1	18	Деловая игра
<i>7</i> 1				_
5.1	Цель, принципы и методы ведения			
	деловых переговоров.			
	Сущность деловых переговоров. Цель			
	Сущность деловых переговоров. Целн средства проведения. Характеристика			
	Сущность деловых переговоров. Цель средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров.			
	Сущность деловых переговоров. Цель средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого			
	Сущность деловых переговоров. Цели средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого метода ведения переговоров.			
	Сущность деловых переговоров. Цель средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого метода ведения переговоров. Характеристика метода принципиалы			
	Сущность деловых переговоров. Цель средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого метода ведения переговоров. Характеристика метода принципиалы переговоров.			
5.2	Сущность деловых переговоров. Цели средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого метода ведения переговоров. Характеристика метода принципиалы переговоров.  Основные правила проведения деловаться правиться			
5.2	Сущность деловых переговоров. Цель средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого метода ведения переговоров. Характеристика метода принципиалы переговоров.  Основные правила проведения дело переговоров.			
5.2	Сущность деловых переговоров. Цель средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого метода ведения переговоров. Характеристика метода принципиалы переговоров.  Основные правила проведения делереговоров. Правила подготовки к деловым			
5.2	Сущность деловых переговоров. Цели средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого метода ведения переговоров. Характеристика метода принципиалы переговоров.  Основные правила проведения деловереговоров. Правила подготовки к деловым переговорам. Правила поведения на			
5.2	Сущность деловых переговоров. Цель средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого метода ведения переговоров. Характеристика метода принципиалы переговоров.  Основные правила проведения деловоров. Правила подготовки к деловым переговорам. Правила поведения на начальной, основной и заключительно			
5.2	Сущность деловых переговоров. Цели средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого метода ведения переговоров. Характеристика метода принципиалы переговоров.  Основные правила проведения деловереговоров. Правила подготовки к деловым переговорам. Правила поведения на			
5.2	Сущность деловых переговоров. Цель средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого метода ведения переговоров. Характеристика метода принципиалы переговоров.  Основные правила проведения деловоров. Правила подготовки к деловым переговорам. Правила поведения на начальной, основной и заключительно			
5.2	Сущность деловых переговоров. Цели средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого метода ведения переговоров. Характеристика метода принципиалы переговоров.  Основные правила проведения деловереговоров. Правила подготовки к деловым переговорам. Правила поведения на начальной, основной и заключительно стадии переговоров. Правила общени			
5.2	Сущность деловых переговоров. Цели средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого метода ведения переговоров. Характеристика метода принципиалы переговоров.  Основные правила проведения деловереговоров. Правила подготовки к деловым переговорам. Правила поведения на начальной, основной и заключительно стадии переговоров. Правила общени деловыми партнерами и основные			
5.2	Сущность деловых переговоров. Цели средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого метода ведения переговоров. Характеристика метода принципиалы переговоров.  Основные правила проведения дело переговоров. Правила подготовки к деловым переговорам. Правила поведения на начальной, основной и заключительно стадии переговоров. Правила общени деловыми партнерами и основные способы успешного заключения договоренностей		10	
	Сущность деловых переговоров. Цели средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого метода ведения переговоров. Характеристика метода принципиалы переговоров.  Основные правила проведения деловереговоров. Правила подготовки к деловым переговорам. Правила поведения на начальной, основной и заключительно стадии переговоров. Правила общени деловыми партнерами и основные способы успешного заключения		10	
	Сущность деловых переговоров. Цели средства проведения. Характеристика мягкого метода ведения переговоров. Характеристика жесткого метода ведения переговоров. Характеристика метода принципиалы переговоров.  Основные правила проведения деловереговоров. Правила подготовки к деловым переговорам. Правила поведения на начальной, основной и заключительно стадии переговоров. Правила общени деловыми партнерами и основные способы успешного заключения договоренностей  Имидж делового человека как		10	

6.1	Понятие деловой имидж. Модель			
	поведения.			
	Понятие деловой имидж. Характерист			
	делового имиджа. Рекомендации и			
	этикетные нормы, позволяющие созда			
	благоприятный деловой имидж. Моде			
	поведения. Характеристики оптималь			
	модели поведения. Этикет подарков и			
	сувениров в сфере деловых отношени			
	Этикетные нормы поведения на делов			
	приёме и за столом.			
6.2	Внешний вид делового человека.			
	Основные виды одежды делового чел			
	Деловой костюм и основные его			
	характеристики. Правила использован			
	костюма для делового мужчина. Прав			
	использования костюма делового муж			
	Итого	4	68	Зачет

#### 7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

## 7.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины:

#### 7.1.1. Основная литература:

- 1. Деловое общение [Электронный ресурс] : учеб. пособие. Москва : Дашков и К, 2017. 528 с. Режим доступа:https://e.lanbook.com/book/93544
- 2. Деловая этика [Электронный ресурс] : учеб. пособие / В. К. Трофимов. 2-е изд., испр. и доп. Ижевск : ФГБОУ ВО Ижевская ГСХА, 2018. 256 с. : Режим доступа:https://lib.rucont.ru/efd/672536.
- 3. Лавриненко, В. Н. Деловая этика и этикет: учебник и практикум для академического бакалавриата / В. Н. Лавриненко, Л. И. Чернышова, В. В.
- 4. Кафтан; под редакцией В. Н. Лавриненко, Л. И. Чернышовой. Москва: Издательство Юрайт, 2018. 118 с.
- 5. Семенов, А. К. Этика менеджмента [Электронный ресурс] : учеб. пособие / А. К. Семенов, авт. Е. Л. Маслова. Москва : Дашков и К, 2016. 269 с. ЭБС ИрГАУ. Режим доступа: http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1\_id=72394.

#### 7. 1.2. Дополнительная литература:

- 1. Андреюк О. Е. Деловые коммуникации. Методические указания. ФГБОУ ВО Смоленская ГСХА . 2018. 38 с. Режим доступа: для автор. пользователей: http://ebs.rgazu.ru/index.php?q= biblio /4922
  - 2. Деловое общение. Деловой этикет [Электронный ресурс] : учеб.

- пособие / И.Н. Кузнецов .— М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2015 .— 432 с. Режим доступа: https://lib.rucont.ru/efd/351766
- 3. Иванов В. В. Деловой этикет: учебная программа для студентов всех направлений подготовки\ В. В. Иванов; Иркут. гос. аграр. ун-т им. А. А. Ежевского. Молодежный: Изд-во ИрГАУ им. А. А. Ежевского, 2019. 54 с. // Электронная библиотека Иркутского ГАУ. Режим доступа: для автор. пользователей. URL: http://195.206.39.221/fulltext/i 004044.pdf
- 4. Коломыцева, О.Н. Русский речевой этикет как средство формирования языковой личности [Электронный ресурс] : [монография] / О.Н. Коломыцева .— Орел : ОрелГТУ, 2007 .— 117 с. Режим доступа: https://lib.rucont.ru/efd/151787
- 5. Кузнецов, И. Н. Деловой этикет / И.Н. Кузнецов. М.: ИНФРА-М, 2018. - 352 с.
- 6. Кузнецов, И. Н. Эффективный руководитель [Электронный ресурс] : учебно-практическое пособие / И. Н. Кузнецов. 5-е изд., пересм. : Дашков и К, 2018. 596 с. Режим доступа: https://e.lanbook.com/book/110747.
- 7. Кузнецов, И.Н. Современный этикет [Электронный ресурс] / И.Н. Кузнецов. 9-е изд. М. : ИТК "Дашков и К", 2019. 496 с. ISBN 978-5-394-03366- Режим доступа: https://lib.rucont.ru/efd/689440
- 8. Кузнецова, Ж.Г. Деловой этикет : учеб.-метод. пособие с комплектом заданий разного уровня для учащихся всех форм обучения / Ж. Г. Кузнецова ; Иркут. гос. аграр. ун-т им. А. А. Ежевского. Иркутск : Изд-во ИрГАУ им. А. А. Ежевского, 2016. 53 с.. Текст : электронный // Электронная библиотека Иркутского ГАУ. Режим доступа:для автор. пользователей.
- URL:http://195.206.39.221/fulltext/Kuznecova\_Delovoi\_etiket.pdf
- 9. Кузнецова,Ж. Г. Деловой этикет : учеб.-метод. пособие для аудиторной и самостоят. работы студентов всех форм обучения и направлений подгот. (уровень специалитета) : (с комплектом заданий разного уровня) / Ж. Г. Кузнецова ; Иркут. гос. аграр. ун-т им. А. А. Ежевского. Иркутск : Изд-во ИрГАУ им. А. А. Ежевского, 2017. 55 с. // Электронная библиотека Иркутского ГАУ. Режим доступа:для автор. пользователей. URL: http://195.206.39.221/fulltext/i\_004040.pdf
- 10. Национальный этикет : учебное пособие. [Электронный ресурс]. Ставрополь : изд-во СКФУ, 2015. 194 с. : Режим доступа: https://lib.rucont.ru/efd/578808.
- 7.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети Интернет, необходимых для освоения дисциплины:
  - 1. http://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/ словари, энциклопедии
  - 2. http://www.gumer.info/News/index.php первоисточники
- 3. http: window.edu.ru/ window- информационная система «Единое окно доступа к образовательным ресурсам», в библиотеке которой представлены полнотекстовые источники по основным разделам делового этикета.
  - 4. <a href="http://www.edu.ru/">http://www.edu.ru/</a>
  - 5. <a href="http://www.biblioclub.ru/">http://www.biblioclub.ru/</a>

- 6. ЭБС «Лань» /Режим доступа: http://www.e.lanbook.com
- 7. Электронно-библиотечная система "AgriLib" /Режим доступа: <a href="http://ebs.rgazu.ru/">http://ebs.rgazu.ru/</a>
  - 8. <a href="http://elibrary.ru/">http://elibrary.ru/</a>

## 7.3. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине:

№ п/п	Наименование программного обеспечения	Договор №, дата, организация		
Лицензионное программное обеспечение				
1	Microsoft Windows Vista Business Russian Upgrade Academic OPEN No Level (апгрейд операционной системы)	лицензии: № 44217759, 44667904, 43837216, 44545018, 44545016		
,	Microsoft Office 2007 (пакет офисных приложений Майкрософт)	лицензии: № 44217759, 44667904, 43837216, 44545018, 44545016, 44217780		
	Свободно распространяемое программное обеспечение			
1	Adobe Acrobat Reader DC			
2	Архиватор 7-zip			
3	Браузер Mozilla Firefox.	_		

#### 8. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

<b>№</b> п/п	Наименование оборудованных учебных кабинетов, лабораторий и др. объектов для проведения учебных занятий	Основное оборудование	Форма использования
1	Учебная аудитория 420	Специализированная мебель: столы ученические - 8 шт., стол преподавателя — 1 шт., стулья - 17 шт. Технические средства обучения: Экран 152*152 на штат. Consul, Проектор Aser 1230 PK 2300, Ноутбук ASUS K50 Series, Телевизор SAMSUNG, учебнонаглядные пособия.	семинарских занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля,
2	Аудитория 123 научно- библиографический отдел	Специализированная мебель: Стол - 11 шт.; Стул - 11 шт. Технические средства обучения: 11 персональных компьютеров подключенных к сети "Интернет" и доступом	Для самостоятельной работы студентов

в электронную
информационно-
образовательную среду
ФГБОУ ВО Иркутского ГАУ
и электронно-библиотечную
систему (электронной
библиотеки); сканер
CanoScan LIDE 110 - 2 IIIT.;
Принтер HP Lazer Jet P 2055 -
1 шт.; Принтер HP Lazer Jet
M 1132 MFP - 1 шт.

#### Рейтинг-план дисциплины

4 курс, 8 семестр

Практические занятия – 16 часов. Зачет.

Текущие аттестации: 2 контрольные работы, устный опрос, задания репродуктивного уровня, 2 деловые игры, реферат, тестирование.

Раздел дисциплины	Максимальный балл	Сроки
Раздел 1. Сущность делового этикета.		1
1.1. Понятие деловой этикет и его значение в	10	1
обществе.		1
1.2 Принципы, структура и функции делового		неделя
этикета.		
Раздел 2 Речевой этикет в деловом общении.	10	
2.1. Нормы, принципы, функции речевого		2.2
этикета в деловом общении.		2-3
2.2. Основные правила использования		неделя
речевого этикета		
Раздел 3. Этикет в деятельности	10	
руководителя.		4
3.1. Понятие руководства, функции		·
руководителя		неделя
3.2 Основные этикетные нормы поведения		
руководителя.		
Раздел 4. Этикет оформления деловых бумаг.	10	
4.1 Основные правила оформления д		5
документов.		неделя
4.2 Правила оформления деловых писем.		
Раздел 5. Этикет деловых переговоров	10	
5.1 Цель, принципы и методы ведения д		6-7
переговоров.		неделя
5.2 Основные правила проведения деловых		педели
переговоров.		
Раздел 6. Имидж делового человека как проявле	10	
этикетных норм.		8
6.1 Понятие деловой имидж. Модель поведения		неделя
6.2 Внешний вид делового человека.		
ИТОГО	60	
Сумма баллов для допуска к зачету	от 40	
Итоговый рейтинговый балл	от 0 до 100	

#### Распределение баллов по видам работ

Вид работы	Единица измерения	Премиальные баллы
Активность на семинарском занятии	семестр	0 - 8
Посещение занятий	семестр	0 - 5
Внеаудиторная самостоятельная работа	семестр	0 –12
Участие в конференциях, выполнение творческих заданий	одно участие	0 - 10
Итого		до 40
Зачет		20-40

#### Определение итоговой оценки по дисциплине

По результатам работы в семестре студент может получить автоматически зачет при условии, если он набрал более 50 баллов. Если студент набрал менее 40 баллов, то он не допускается к зачету. Неуспевающим студентам предоставляется возможность ликвидировать задолженность (в зависимости от причины неуспеваемости) в предусмотренные кафедрой и деканатом сроки.

Интервал баллов рейтинга	Оценка
Меньше 50	неудовлетворительно
51 - 70	удовлетворительно
71 - 90	хорошо
91 - 100	отлично

Рабочая программа составлена в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования (ФГОС ВО) и учебным планом подготовки бакалавров по направлению 35.03.11 Гидромелиорация, профиль Гидромелиорация

Программу составил: Иванов Вячеслав Владимирович

Программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры философии, социологии и истории

Протокол № 8 от «17» апреля 2023 г.

Заведующий кафедрой: Бондаренко Ольга Валентиновна